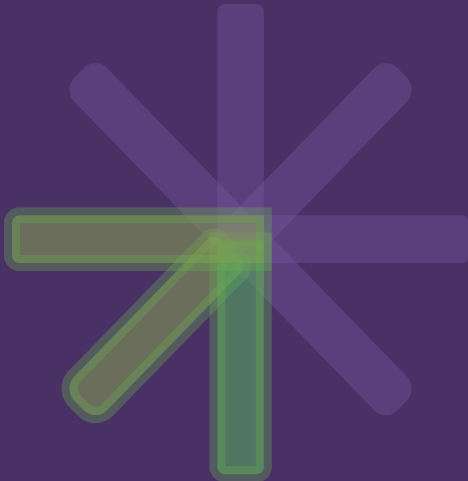


إدارة العقود وتطبيقها

3 – 7 مايو 2027

دبي - Residence Inn by Marriott Sheikh Zayed Road





إدارة العقود وتطبيقها

المرجع: 3789_1502 التاريخ: 3 - 7 مايو 2027 المكان: دبي - Residence Inn by Marriott Sheikh Zayed Road الرسوم: GBP 4000

إدارة العقود وتطبيقها دورة مدتها خمسة أيام في الإدارة التجارية وإدارة العقود يقدمها مركز مارس للتدريب دولياً — في لندن ودبي والدوحة وفيينا وكوالالمبور — وهي مصممة لمديري العقود والمديرين التجاريين ومتخصصي المشتريات المسؤولين عن حياة الاتفاقيات المعقدة بعد الترسية.

لا تساوي أي اتفاقية أكثر من الانضباط الذي يديرها. فمعظم تآكل القيمة في العلاقات التجارية لا يحدث على طاولة التوقيع بل في السنوات التالية لها — عبر ضعف ضبط أوامر التغيير، وإغفال الالتزامات، وهشاشة أنظمة قياس الأداء، ونزاعات تتصاعد لأن أحداً لم ينتبه إلى مؤشرات الإنذار المبكر. ويحتاج القادة التجاريون إلى قدرة على إدارة العقود تحمي القيمة وتدير المخاطر وتبقي العلاقة فاعلة طوال عمر الاتفاقية.

على مدى خمسة أيام مركزة، ستعمل على دورة حياة إدارة العقد من التسليم حتى الإغلاق، وتبني الدليل العملي الذي يحول وثيقة موقعة إلى نتيجة تجارية مُدارة. وستستند إلى العقود النمطية وسيناريوهات حقيقية لأوامر التغيير والمطالبات، وإلى الأطر القانونية والتجارية التي تحكم العقود في المملكة المتحدة ودولياً. وتخرج بخطة عمل شخصية مبنية على عقودك وفريقك.

ما الذي ستتعلمه

بنهاية هذا البرنامج ستكون قادراً على:

- تطبيق دورة حياة منهجية لإدارة العقد من الترسية حتى الإغلاق.
- تفسير البنود التجارية والقانونية وبنود المخاطر الرئيسية في أنواع العقود الكبرى.
- بناء خطة إدارة عقد لاتفاقية معقدة.
- تشغيل نظام لقياس أداء العقد يشمل مؤشرات الأداء وخصومات الخدمة.
- إدارة أوامر التغيير والتعديلات التعاقدية بانضباط.
- تحديد المطالبات وإشعارات الإنذار المبكر والرد عليها.
- تطبيق أساليب منهجية لتجنب النزاعات وتسويتها.
- تدقيق أداء العقد ومعالجة مواطن الضعف.
- إبلاغ كبار أصحاب المصلحة بحالة العقد ومخاطره.
- إغلاق العقد بصورة سليمة وتوثيق الدروس المستفادة.



كيف ستستفيد

ستخرج بنهج منهجي لإدارة العقود طوال عمرها، وبالثقة اللازمة للتعامل مع أوامر التغيير والمطالبات بانضباط، وبشهادة إتمام من مارس.

وستكسب مؤسستك مديراً تجارياً يحمي قيمة العقود، ويقلص التعرض للنزاعات، ويوحد أسلوب إدارة الاتفاقيات عبر المحفظة.

لمن هذا البرنامج

طُعم هذا البرنامج للمتخصصين التجاريين ومتخصصي العقود، ومنهم:

- مديرو العقود وكبار مديري العقود
- المديرون التجاريون والمديرون التنفيذيون التجاريون
- مديرو المشتريات المسؤولون عن أنشطة ما بعد الترسية
- مديرو المشاريع ذوو المسؤولية عن إدارة العقود
- المستشارون القانونيون الداعمون للعمليات التجارية
- مديرو الهندسة في مشاريع EPC والمشاريع الرأسمالية
- مسؤولو العقود في القطاع العام
- مديرو العلاقات مع الموردين

الحد الأدنى للمستوى الوظيفي هو مدير فما فوق.