

دورة العقود التجارية الدولية: القانون الواجب التطبيق والبيع الدولي للبضائع والتحكيم

2027 – 8 فبراير

برشلونة





دورة العقود التجارية الدولية: القانون الواجب التطبيق والبيع الدولي للبضائع والتحكيم

المرجع: 18259_229 التاريخ: 8 - 12 فبراير 2027 المكان: برشلونة الرسوم: GBP 4800

ملخص البرنامج

العقود التجارية الدولية، من اختيار القانون الواجب التطبيق واتفاقية الأمم المتحدة للبيع الدولي للبضائع إلى التحكيم وتنفيذ أحكامه، محور دورة تدريبية تمتد أسبوع بمسئول متقدم لقيادات الشؤون التجارية والقانونية، ويخرج منها كل مشارك بورقة شروط لعقد عابر للحدود خاص بصفقة قائمة، فالتعاقد مع أطراف أجنبية يحمل مخاطر لا تعالجها النماذج المحلية: غموض القانون الواجب التطبيق، وشروط دفع غير مألوفة، والتعرض للعقوبات، وأحكام يصعب تنفيذها. ويتدرج البرنامج من البنية القانونية للعقد، إلى تصميم بنوده، ثم إلى استراتيجية فض النزاع. تقدم هذا البرنامج في العقود التجارية الدولية مارس للتدريب المملكة المتحدة.

المبررات المؤسسية

الصفقة الدولية التي توقع على نموذج محلي قد تضع المؤسسة تحت قانون لم تختبره، وأمام جهة قضائية لا تقدر على كلفتها، ومع طرف تقع أصوله خارج متناولها. أما الفرق التي تبني الإطار القانوني وشروط التسليم وضمانات الدفع ومسار النزاع معاً، فتغلق صفقاتها أسرع وتسترد قيمتها حين يتعثر التنفيذ.

- الغموض القانوني في الصفقات الأجنبية: يتراجع حين يختار القانون الواجب التطبيق والقواعد الموحدة وجهة النزاع عن قصد.
- خسائر الدفع والتسليم: تنخفض حين تطابق شروط التجارة وضمانات الدفع مع أحكام العقد.
- نسبة الاسترداد في النزاعات: تتحسن حين يصاغ شرط التحكيم مع مراعاة إمكانية التنفيذ.

المبادئ والأساس المعرفي

- اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع CISG: تختبر قواعدها في الانعقاد وواجبات الطرفين وسبل الانتصاف مقابل صياغة العقد في الجلسة 2.
- مبادئ UNIDROIT للعقود التجارية الدولية: تستخدم في الجلسة 1 قواعد قانونية مختارة، وفي الجلسة 3 لمعالجة الظروف الطارئة.
- بندا القوة القاهرة والظروف الطارئة الصادران عن غرفة التجارة الدولية ICC: يؤطران تمرين الصياغة في الجلسة 3.
- اتفاقية نيويورك والقانون النموذجي UNCITRAL: توجه قواعدهما في اتفاق التحكيم وتنفيذ الأحكام عمل الجلسة 4.



المشاركون المستهدفون

- القيادات التي تعتمد البنية القانونية والتجارية للصفقات الأجنبية.
- مدبرو العقود الذين يتفاوضون على اتفاقيات التوريد والشراء والخدمات عبر الحدود.
- المستشارون القانونيون الداخليون الذين يقدمون المشورة في القانون الواجب التطبيق وجهة النزاع وشرط التحكيم.
- رؤساء الشؤون التجارية المسؤولين عن شروط عقود التصدير والاستيراد.

يخدم البرنامج إدارات المشتريات والمبيعات والشؤون القانونية والمالية في مؤسسات الطاقة والصناعة والتجارة والهندسة.

مخرجات التعلم

1. سيكون المشاركون قادرين على تقييم خيارات القانون الواجب التطبيق والاختصاص والقواعد الموحدة في الصفقة الدولية.
2. سيكون المشاركون قادرين على تحديد متى تسري اتفاقية البيع الدولي للبضائع وتقرير اعتمادها أو استبعادها.
3. سيكون المشاركون قادرين على صياغة بنود القوة القاهرة والظروف الطارئة والعقوبات والعملة بما يلائم الصفقة.
4. سيكون المشاركون قادرين على موازنة شروط التجارة وأدوات ضمان الدفع مع أحكام العقد.
5. سيكون المشاركون قادرين على تصميم شرط تحكيم وتبرير اختيار المقر والقواعد واللغة مع مراعاة التنفيذ.
6. سيكون المشاركون قادرين على ترتيب المواقف التفاوضية في ورقة شروط العقد العابر للحدود.

هيكل البرنامج

اليوم 1: البنية القانونية للعقود التجارية الدولية

أي قانون وأي قواعد ستحكم الصفقة، ومن يقرر ذلك؟

- سلطان الإرادة واختيار القانون الواجب التطبيق
- مبادئ HCCH بشأن اختيار القانون في العقود التجارية الدولية
- مبادئ UNIDROIT بوصفها قواعد قانونية مختارة
- شرط الاختصاص القضائي مقابل اتفاق التحكيم
- خريطة المخاطر القانونية للصفقة العابرة للحدود

اليوم 2: البيع الدولي للبضائع وفق اتفاقية CISG

كيف تشكل الاتفاقية انعقاد العقد وتنفيذه وسبل الانتصاف؟



- نطاق اتفاقية CISG وسريانها واستبعادها
- الإيجاب والقبول وتعارض الشروط العامة
- مطابقة البضائع والإخطار والفحص
- المخالفة الجوهرية وفسخ العقد والتعويض
- قواعد Incoterms وانتقال تبعة الهلاك

اليوم 3: بنود المخاطر في الصفقات العابرة للحدود

أي البنود تحمي الصفقة حين تتغير الظروف؟

- بند القوة القاهرة لغرفة التجارة الدولية بصيغته المطولة والمختصرة
- الظروف الطارئة وإعادة التفاوض وتعديل العقد
- بنود العقوبات وضوابط التصدير
- العملة وتعديل الأسعار وشروط الدفع
- الاعتمادات المستندية وفق UCP 600 وخطابات الضمان وفق URDG 758

اليوم 4: التحكيم الدولي وتنفيذ الأحكام

أين وكيف يفصل في النزاع، وهل يمكن تنفيذ الحكم؟

- صياغة اتفاق التحكيم: المقرر والقواعد واللغة
- القواعد المؤسسية ومنها قواعد التحكيم لغرفة التجارة الدولية
- القانون النموذجي UNCITRAL ودور مقر التحكيم
- الاعتراف بالأحكام وتنفيذها وفق اتفاقية نيويورك
- البنود المتدرجة: التفاوض ثم الوساطة ثم التحكيم

اليوم 5: تطبيق استراتيجيات العقود التجارية الدولية

هل ورقة شروط العقد العابر للحدود جاهزة للتفاوض؟

- تطبيق خريطة المخاطر القانونية من الجلسة 1 على صفقة قائمة
- اختبار بنود المخاطر من الجلسة 3 على سيناريو اضطراب
- فحص شرط التحكيم من الجلسة 4 من حيث قابلية التنفيذ
- محاكاة تفاوض مع طرف أجنبي
- إنجاز ورقة شروط العقد العابر للحدود



المنهجية

يعتمد البرنامج على تحليل حالات لعقود توريد وتوزيع وأعمال هندسية عابرة للحدود، إذ يعدل المشاركون صياغة البنود، ويقارنون القواعد الموحدة بنصوص العقود، ويخوضون تفاوضاً مع طرف ينتمي إلى نظام قانوني مختلف.

- نشاط مقترح: تقرير استبعاد اتفاقية البيع الدولي للبضائع من اتفاقية توريد طويلة الأجل أو إبقائها.
- نشاط مقترح: تكييف بند الظروف الطارئة لغرفة التجارة الدولية مع عقد بسعر ثابت.
- نشاط مقترح: إعادة صياغة شرط تحكيم معيب بحيث يصبح الحكم قابلاً للتنفيذ.

المخرج الختامي

يعد كل مشارك ورقة شروط لعقد عابر للحدود لصفقة حالية أو مخطط لها، تحدد القانون الواجب التطبيق والقواعد الموحدة، وشروط التجارة والدفع، وبنود المخاطر، ومسار النزاع، والمواقف البديلة، وتستخدم لتوجيه المفاوضين والمستشارين الخارجيين.

الأسئلة الشائعة

هل يناسب تدريب العقود التجارية الدولية المفاوضين ذوي الخبرة؟

نعم، فهو بمستوى متقدم، ويفترض خبرة في التفاوض على الاتفاقيات التجارية دون اشتراط مؤهل قانوني.

ما الأدوات التي يقوم عليها برنامج العقود التجارية الدولية؟

يقوم على اتفاقية CISG، ومبادئ UNIDROIT، والبنود النموذجية لغرفة التجارة الدولية، واتفاقية نيويورك.

كيف تستخدم ورقة الشروط الناتجة عن تدريب العقود التجارية الدولية في العمل؟

تستخدمها لتوجيه المفاوضين، وتكليف المستشارين الخارجيين، ومراجعة المسودة قبل التوقيع.

بم يختلف تدريب العقود التجارية الدولية عن برامج الخدمات اللوجستية للتجارة؟

يعالج البنية القانونية للصفقة ومسار نزاعها، لا عمليات الشحن.