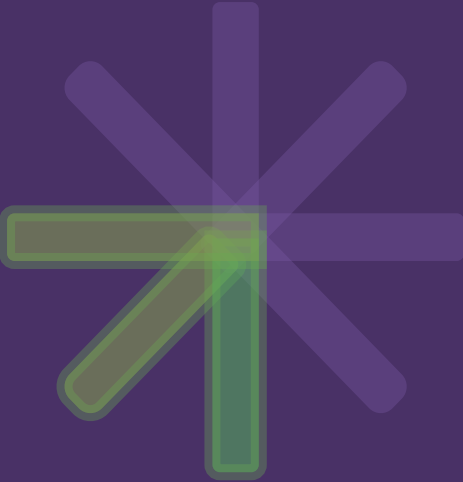


العقود البترولية والتفاوض عليها

17 – 21 أكتوبر 2027

عن بعد





العقود البترولية والتفاوض عليها

المرجع: 10390_2005 التاريخ: 17 - 21 أكتوبر 2027 المكان: عن بعد الرسوم: GBP 1700

العقود البترولية والتفاوض عليها دورة تجارية للإدارة العليا مدتها أسبوع يقدمها مركز مارس للتدريب في مراكزه التدريبية الدولية، في لندن ودبي وباريس وفيينا وعطان، وهي موجهة إلى كبار المهنيين في المجالات التجارية والقانونية والمشاريع المشتركة ممن يصوغون اتفاقيات النفط والغاز ويتفاوضون عليها.

تحكم العقود البترولية أطول العلاقات التجارية في الاقتصاد العالمي وأكثرها كثافة رأسمالية. فعقود المشاركة في الإنتاج تمتد أربعين عاماً، واتفاقيات التشغيل المشترك تربط الشركاء عبر عقود وتغييرات في الملكية، واتفاقيات بيع الغاز المسال طويلة الأجل تثبت هياكل تسعير تعمر أطول من التنفيذيين الذين وقعوها. وجودة هذه العقود، وجودة المفاوضات التي أنتجتها، هي ما يحدد ما إذا كانت مشاريع بمليارات الدولارات ستحقق وعدّها أم تنزلق إلى النزاع.

يبنى هذا البرنامج إتقاناً رفيع المستوى لعائلات العقود البترولية الرئيسية وللانضباط التفاوضي الذي يقف خلفها. وستعمل خلاله على اتفاقيات الدولة المضيفة، واتفاقيات التشغيل المشترك، وصفقات الدخول في الامتيازات، واتفاقيات البيع، وعقود الخدمة، بالإشارة الوصفية إلى النماذج المعيارية المعروفة في الصناعة، ثم تنتقل إلى ممارسة تفاوضية منظمة، والتوجه تجاري واستراتيجي يدعم عمل المستشارين القانونيين الداخليين والخارجيين ولا يحل محله.

ما الذي ستتعلمه

- تحليل عائلات عقود الدولة المضيفة الرئيسية ومحركاتها التجارية.
- تقييم اتفاقيات التشغيل المشترك وحقوق الشركاء في المشاريع المشتركة.
- تقدير صفقات الدخول والخروج من الامتيازات ونقل الأصول.
- تفسير اتفاقيات بيع وشراء النفط والغاز المسال طويلة الأجل.
- تشخيص قضايا توزيع المخاطر الرئيسية في عقود الخدمات البترولية.
- تطبيق منهجيات التفاوض المنظم على صفقات النفط والغاز.
- إدارة تحالفات أصحاب المصلحة في الصفقات متعددة الأطراف.
- تحديد الاعتبارات الرئيسية لتسوية المنازعات والقانون الواجب التطبيق.
- قيادة فريق تفاوض تجاري في صفقة بترولية معقدة.
- عرض المواقف التعاقدية بوضوح على المجالس والوزارات والشركاء.



كيف ستستفيد

ستخرج بإتقان تجاري منظم لعائلات العقود التي تحكم النفط والغاز، وبانضباط تفاوضي أدق، وبطريقة أوضح لقيادة الصفقات بثقة، إضافة إلى شهادة إتمام من مارس.

وستكسب مؤسستك مديراً كبيراً يهيكل الصفقات بمنطق أكثر استراتيجية، ويدير المفاوضات بانضباط أعلى، ويقلل تسرب القيمة الناتج عن عقود ضعيفة الصياغة أو رديئة التنفيذ.

لمن هذا البرنامج

طُعم هذا البرنامج لكبار المهنيين المشاركين في الصفقات البترولية، ومنهم:

- رؤساء الشؤون التجارية والمشاريع المشتركة وتطوير الأعمال
- كبار المستشارين القانونيين في الشركات المشغلة وشركات النفط الوطنية
- رؤساء العقود والمشتريات وسلسلة الإمداد لدى المشغلين
- كبار قادة التفاوض على اتفاقيات الدولة المضيفة
- مسؤولو الوزارات والجهات التنظيمية المتفاوضون مع المشغلين
- كبار مديري المشاريع والأصول المشاركين في الصفقات
- المهنيون الاستشاريون الداعمون للصفقات البترولية

الحد الأدنى للمستوى الوظيفي هو مدير أول فما فوق.